




**Notre profil :** Société de conseil spécialisée en Risques Industriels depuis plus de 30 ans, nous formons une équipe d'une vingtaine d'ingénieurs reconnus pour notre expertise dans ce domaine.

**Notre métier :** Aider nos clients industriels à mettre en place des solutions concrètes pour diminuer les risques technologiques liés à la sécurité des personnes, des biens et de l'environnement.

**Nos secteurs d'intervention :** Industrie, bureau d'ingénierie, collectivités.

 **Intitulé du stage :**

## **Business developer**

 **Durée et période souhaitées :** 3 à 6 mois, à pouvoir dès que possible

 **Lieu de travail :** Lyon 7<sup>ème</sup>

 **Missions :**

Après une présentation de notre secteur d'activité, de nos clients et de nos prestations, vous participerez directement au développement de l'activité sur la France entière. Pour cela, vous prendrez part aux phases de qualification de prospects, de prise de RDV, et de réunion commerciale. Vous rendrez compte au responsable commercial de votre activité et pourrez compter sur son appui pour vous aider à progresser. L'environnement de travail est stimulant et convivial, au sein d'une PME dotée de fortes valeurs humaines et d'une équipe jeune et dynamique. A l'issue de ce stage, vous aurez découvert un secteur de niche et aurez acquis les fondamentaux du développement commercial.

**Descriptif des tâches principales :**

- Qualification de leads
- Prospection téléphonique
- Participation / accompagnement à des RDV clients
- Mise à jour des données du CRM

 **Profil :**

- De formation Commerciale bac+2/+5 type école de commerce ou IAE.
- Autonome, dynamique, et rigoureux, vous êtes doté(é) d'excellentes qualités relationnelles et rédactionnelles.
- Votre esprit « chasseur » et votre capacité d'adaptation vous permettront de mener à bien votre mission. Vous êtes pro-actif et disposez d'une grande capacité d'apprentissage.

Si ce stage vous intéresse, merci d'adresser votre candidature (CV et lettre de motivation) avec la référence au stage (REF COM /2020) à : [rh@odz-consultants.com](mailto:rh@odz-consultants.com) et [cedric.mouty@odz-consultants.com](mailto:cedric.mouty@odz-consultants.com)